

# 京もの海外 テスト販売事業



京都府内中小事業者の海外販路開拓の  
第一歩として活用いただけます。

- 海外百貨店等の物産展の開催時に出品。
- 国内・海外バイヤー招聘時に紹介。
- 国内・海外の展示会に出展。



お問い合わせ：京都府経済交流課  
(公財)京都産業21 市場開拓支援部



## ～京もの海外テスト販売事業の流れ～



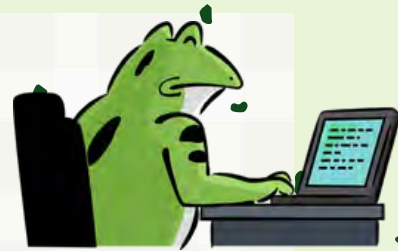
○京都府内で生産・製造・企画した品物を海外で販売したい  
府内企業様（海外に輸出したことが無い、どのように海外販  
売活動をしていいかわからない等お悩みの方）

○「京もの海外テスト販売事業」へお申込み  
京都産業21ホームページから申込書（Excel）  
をダウンロード、詳細記入→送信



○京都府が国内外バイヤー・商社・海外の京もの常設店から  
問い合わせを受ける。  
頂いた企業・商品情報を要望に応じて企業様をご紹介します。

○見積書を作成・送付していただきます。  
（海外バイヤーや海外企業と直接やり取りが  
できない場合は、京都の商社にお願いすること  
も可能です。）



○基本取引は前金を条件にしています。  
前金確認後、製品を梱包して、京都の商社やバイヤー指定  
の国内の倉庫への発送を手配します。

